



Ganzheitliches Denken als Basis erfolgreicher Lösungen

Intensive betriebswirtschaftliche Beratung ist nach Überzeugung der OGS das starke Fundament für ein erfolgreiches integriertes EDV -Gesamtsystem. Die hieraus resultierende Organisationsoptimierung führt nicht nur zur Kostenreduzierung, sondern zu einer Softwarelösung, die Entscheidungsgrundlage zur Lenkung und Steuerung des Unternehmens wird.

Anbieter AS 400-gestützter integrierter EDV -Gesamtsysteme sind zahlreich auf dem deutschen Markt. Als Unternehmen aus dieser Vielzahl den richtigen Partner zu finden, bedarf intensiver Recherchen. Denn bei der Auswahl steht nicht nur die Anwendung im Vordergrund, bindet man doch den künftigen EDV -Partner in alle unternehmenskritischen Bereiche ein. Vertrauen in die Kompetenz und die gleiche Sprache sind entscheidend für die Zusammenarbeit und den Unternehmens- erfolg.

Ein Partner -eine Sprache

Als BDU -Mitglied mit einem hervorragenden Branchen-Know -how hat das Koblenzer Systemhaus den Blick dafür, welche Organisationsformen zur Optimierung der Unternehmensabläufe beitragen und somit die Unternehmens- ziele sichern.

"Investitionen in die Presales- Phase sind für uns ganz ent- scheidend", berichtet OGS -Geschäftsführer Manfred Over. "Wir gehen in das erste Gespräch beim Kunden bereits mit einer Demoversion, die in einem schematischen Prozessgebilde das Zusammenwirken in dem speziellen Unternehmen aufzeigt und bereits einen Kostenrahmen beinhaltet. Auf Kundenseite sollten an dieser Erstpräsentation alle Key User teilnehmen, um sie von vornherein in die Entscheidung einzubeziehen. OGS ist schon bei diesem Erstkontakt mit einem ganzen Stab seiner Branchenfachleute vor Ort. So bleibt am Ende dieser ersten Stunden keine Frage mehr offen", begründet Over den Erfolg der OGS seit mehr als einem Jahrzehnt .

Detaillierter Projektablaufplan Im Anschluss an dieses Meeting erfolgt eine zweitägige Analysephase vor Ort .Die schriftliche Dokumentation der von OGS gewonnenen Erkenntnisse ist Grundlage für das anschließen- de Gespräch mit der Geschäftsleitung, um Problemfelder, Ziele und Bereiche prozessorientiert zu definieren. Dass natürlich bestehende Potenziale im Rahmen der Prozessoptimierung genutzt werden, versteht sich von selbst.



Manfred Over, Geschäftsführer OGS

Auf den Ergebnissen dieser Ausarbeitung fußt die anschließende ca. achtstündige Ist-Analyse im Kreis der gesamten Geschäftsführung des Kunden und die Definition der Module und unternehmensspezifischen Modifikationen der OGS-Software als geeigneter Lösung. Der Projektablaufplan und die jeweiligen Umsetzungsphasen werden ebenfalls in diesem Rahmen erarbeitet. Resultat des Arbeitskreises sind ein unterschrittsreifer Auftrag mit Festpreis, der auch den Maschinenplan, die Schulungen und die Implementierung enthält sowie die feste Terminierung. "Um die Euphorie und Lust am Neuen nicht erlahmen zu lassen, verpflichtet sich OGS zu sehr kurzen Lieferterminen, auch wenn dafür so manche Nacht- schicht anfällt", ergänzt Geschäftsführer Lothar Graef. Bei Unternehmen mit bis zu 500 Mitarbeitern und bis zu 3 Standorten beträgt die Frist zwischen Unterschrift und Echtzeitbetrieb der OGS-Software nicht länger als 3- 6 Monate. Dabei strebt OGS im Interesse des Projekterfolgs die Generalunternehmenschaft an, um die Abstimmung und problemlose Anbindung aller angrenzenden Schnittstellenpartner sicherzustellen.

Das Ziel bestimmt den Weg Die vollständige Eigenentwicklung der OGS-Software sichert höchstes Know-how im Sinne einer branchenbezogenen und auf die individuellen Anforderungen des Unternehmens zuge- schnittenen Lösung. Langfristig und ganzheitlich ausgelegt, um

so eine auch in Zukunft durch Releasefähigkeit aktuelle Software ohne Wechsel des Softwarekerns zu gewährleisten.

Grundgedanke der OGS-Software ist die Zusammenführung branchentypischer Besonderheiten in einer integrierten Business-Software, die eine perfekte, individuelle Anpassung an das jeweilige Unternehmen schnell, effektiv und wirtschaftlich ermöglicht. Dabei profitieren die OGSid-Anwender von den praktischen Branchenerfahrungen der OGS Software- Architekten, einer Vielzahl realisierter Lösungen und ständiger Weiterentwicklung.

Individualanpassung "Soviel Standard wie möglich, soviel Anpassung wie nötig", erklärt Over die Devise des Unternehmens und fügt hinzu: "Als Spezialisten z.B. im Bereich Baustoffherstellung, Süßwarenproduktion, Weinkellereien oder Großhandel enthält unsere Software in der Standardversion so viele branchen- typische Extras, dass die Individualprogrammierung nur noch einen relativ kleinen Raum einnimmt". Nach Abschluss der individuellen Programmierung und der notwendigen Tests erfolgt zunächst die interne Einweisung der OGS -Hotline- und Schulungsmitarbeiter, bevor Schulung und Implementierung beim Kunden durch dieses OGS- Personal erfolgen.

Schulung und Implementierung Sinn und Zweck der im Vorfeld durchgeführten internen Schulungen ist die Sicherheit für den Kunden, ein breites Spektrum an OGS-Mitarbeitern zur Verfügung zu haben, die Support leisten können, wann und wo auch immer.

Die auf Herz und Nieren geprüfte Software wird beim Kunden installiert, bevor die Schulung beginnt. Erfolgt sind dann bereits in der Original- Umgebung die Verknüpfung der wichtigsten Stammdaten, wobei diese vorab gebrauchstauglich zu Ende gepflegt wurden. Diese Version läuft beim Kunden zu- nächst in einer Testumgebung, bevor es in den Echtzeitbetrieb geht. Dieser erfolgt dann unter Anleitung der OGS-Mitarbeiter vor Ort stufenweise durch Bereinigung der "Arbeitsumgebung", Schnitt im Altsystem, Übernahmeprogramme der Bewegungsdaten und der Beleg-/ Nummernkreise in allen Modulen etc.

"Ab dem ersten Tag ist jeder Bereich der Software einsatz- fähig, diese Sicherheit können wir unseren Kunden durch die umfangreichen Vorarbeiten geben. In der Praxis stellen wir das seit mehr als zehn Jahren unter Beweis", erklärt Lothar Graef.

Dienstleister aus Überzeugung Im Sinne einer modernen kundenbezogenen IT- Lösung bietet OGS zusätzlich zur Business-Lösung ein übergreifendes Leistungsspektrum an. Die integrierte e-Business-Lösung OGSid Websuite arbeitet ohne replizierte Datenbank und ist speziell auf den Einsatz in der Industrie und im Handel ausgerichtet . OGSid Webhosting als kostengünstige Alternative erleichtert den Einstieg ins e- Business. So kann der OGS- Kunde die Internet-Akzeptanz seiner Geschäftskunden in Ruhe testen. Und zur Software die Hardware in überzeugendem Preis/ Leistungsverhältnis, auch das gehört zum Lieferumfang.



Lothar Graef, Geschäftsführer OGS

Es verwundert nicht, dass zum Angebot des Systemhauses auch Finanzierungskonzepte, ASP und Webseitengestaltung gehören, denn ganzheitliches Denken verlangt nach Auffassung der Systemanbieter nicht nur intelligente Produkte, sondern auch exzellente Dienstleistung. "Praxisorientierte Beraterqualität, Professionalität bis ins Detail, konsequentes Engagement, Offenheit, Zuverlässigkeit und ein uneingeschränktes Servicebewusstsein auch nach 17.00 Uhr" lautet das Credo der Koblenzer. "Weniger wäre aus unserer Sicht zu wenig!"

**OGS Gesellschaft für Datenverarbeitung
und Systemberatung mbH**
Hohenfelder Str. 17
56068 Koblenz
Tel: +49-(0)261-91595-0
Fax: +49-(0)261-91595-55
eMail: info@ogs.de
Internet: www.ogs.de

OGS Gesellschaft für Datenverarbeitung und Systemberatung mbH Hohenfelder Str. 17 56068 Koblenz

Tel: +49-(0)261-91595-0

Fax: +49-(0)261-91595-55 eMail: info@ogs.de Internet: www.ogs.de